

बैंकों के एन पी ए को लेकर एक नया चक्र समझ आया

रविश कुमार

राजनीतिक प्रभाव से कुछ लोग लाखों करोड़ का कर्ज लेते हैं, कर्ज वापस नहीं करते हैं। यह कर्ज उल्टा बैंकों पर कर्ज बन जाता है जिसे हम एन पी ए कहते हैं। बैंक जनता के पैसे को ही कर्ज पर देकर कमाई करते हैं। जितना एन पी ए हुए उतना वे जनता के कर्जदार हुए। इस एन पी ए को भरपाई के लिए बैंक अपने कर्मचारी अधिकारी से कहते हैं कि जनता से तरह तरह की धोखाधड़ी करे, यही नहीं बैंक उन कर्मचारी अधिकारियों के साथ भी धोखाधड़ी करते हैं। एन पी ए के कारण बैंकरों की सैलरी नहीं बढ़ती है, लट की यह राशि चंद हाथों में सिमट रही है और लाखों लोग सिसक रहे हैं। 26,000 खाते हैं मगर ब्रांच में दो लोग काम कर रहे हैं। लाखों बेरोज़गार नौजवान इस हिन्दू मुस्लिम और राष्ट्रवादी माहील के नाम पर नौकरी पाने से वर्चित रह गए और जो नौकरी में हैं वो गुलाम बन गए। बैंकिंग सेक्टर की नौकरियां बहुत कम हो चुकी हैं।

उमीद है आपको यह फोटो समझ आ गया होगा। एक नहीं बल्कि सैकड़ों बैंकरों ने लिखा है कि जब उनके पास कोई किसान कर्ज के लिए आता है तो उन्हें मजबूर किया जाता है कि वे किसान की गरीबी से थोड़ा और पैसा, जिसे आप खून भी कह सकते हैं, खींच लें। ऊपर के अधिकारी हर घंटे फोन करते हैं कि अभी कितना बीमा बेचा। गाली देते हैं कि नकरे हो, अभी तक एक भी बीमा नहीं बेचा, तुम्हारा ट्रांसफर कर देंगे।

बैंकर सरकार की बनाई हुई बीमा पालिसी तो बेचते ही हैं, प्राइवेट कंपनियों की पालिसी भी बेचने के लिए मजबूर किए जा रहे हैं। जबकि बैंक में बीमा बेचने या बाद की सर्विस देने का कोई ढांचा नहीं है। अगर यही काम बीमा कंपनियां खुद से करती तो लाखों लोगों को काम मिलता। मगर जनता के पैसे सैलरी लेने वाले बैंकर प्राइवेट बीमा कंपनियों की पालिसी बेच रहे हैं।

इसका गेम समझिए। आपकी जेब से ज़बरन प्रीमियम लेकर बीमा पालिसी बिकती है। इससे ऊपर वातां को मोटा कमीशन मिलता है। किसी के इशारे पर ही तो ये गेम होता होगा न। कमीशन का

पैसा निकल कर कहां जाता होगा। कमीशन में भी कमीशन होता है। यही वो आवारा पैसे हैं जो चुनाव के समय नेता जी के चेहरे पर चमकते हैं और स्लोगन लिखने वालों की मौज होती है। इस सिस्टम में पब्लिक भी पीस रही है और बैंकर भी। मगर दस पांच लाखों का गिरोह ऐश कर रहा है। सारा ध्यान बीमा पर जाने के कारण भी बैंकों की कार कर्माई कम हुई है। प्राइवेट बीमा कंपनियां बैंक के भीतर दखल देने लगी हैं। आज एक बैंकर कम से कम सात आठ प्रकार के सरकारी और प्राइवेट बीमा बेच रहा है।

एक बैंकर ने लिखा है कि किसान पचास हजार का कृषि लोन मांगने आया। हमने कहा कि एक लाख का लोन ले लो और साथ में पचास हजार का जीवन बीमा भी। किसान कह रहा है कि उसे एक लाख का कर्ज नहीं चाहिए और वह न चुका सकता है फिर भी बैंकर उसे मजबूर करता है क्योंकि पचास हजार का जीवन बीमा नहीं बेचेगा तो वह घर नहीं जा सकता। अगले दिन बैंक के बड़े अधिकारी उसे फोन कर मां बहन की गाली देंगे। भरी मीटिंग में अपमानित करेंगे। बैंकर अपना खून बचाने के लिए किसानों का खून छूपता है।

नतीजा दोनों का ही खून चूसा जा रहा है। बैंक और ग्राहक के बीच शोषण का चक्र बन चुका है। किसान अपना कर्ज नहीं चुका पाता है क्योंकि वह तो पहले ही कह रहा था कि उसे एक लाख का लोन नहीं चाहिए। 50,000 का बीमा नहीं चाहिए। जिसका प्रीमियम भी उसे देना है। बैंकर ने कहा कि कई बार किसान उसका प्रीमियम लोने पर दिए जाने वाले ब्याज से ज्यादा होता है। यही नहीं फसल बीमा के नाम पर हर साल किसान क्रेडिट कार्ड से बीमा राशि निकाल ली जाती है। किसान को पता तक नहीं होता है। बड़ी संख्या में भोले किसानों के साथ यह धोखा हो रहा है। उनकी जानकारी के बांगर फसल बीमा का प्रक्रिया से गुज़रते गुज़रते दस और काम का प्रीमियम काट लिया जा रहा है।

आपको बता दूं कि फसल बीमा प्राइवेट कंपनियां भी करती हैं। अब आप बताइये, किसके इशारे पर, किसके हित के लिए प्राइवेट बीमा कंपनियों के लिए प्रीमियम



किसानों के खाते से काटा जा रहा है। क्या आपको यह सूदवोरी से भी भयंकर और करूर व्यवस्था नहीं लगती है? आप अब न कल इस हिन्दू मुस्लिम फेमवर्क से निकल कर देखेंगे कि यह हुआ और जब हुआ तब चुप रहे।

किसानों की जानकारी के बांगर या उनकी कम जानकारी का लाभ उठाकर बीमा बेचने का यह धंधा उस भरोसे को तोड़ रहा है जिस पर बैंक कायम रहता है। क्या कोई ऐसी व्यवस्था है जो इमानदारी से इन तथ्यों को बाहर ला सके कि कितने किसानों का फसल बीमा उनकी जानकारी के बांगर हुआ। फसल बीमा में सरकारी बीमा कंपनियों और प्राइवेट बीमा कंपनियों की क्या हिस्सेदारी है। बैंकर चाहते हैं कि हम पत्रकार किसानों को यह बात बता दें। वैसे बीमा का दावा भी नहीं मिलता, वे बैंक आते हैं मगर दावे का निपटारा तो कंपनी करती है और कंपनी ने बीमा तो बेचा नहीं, बैंक के अफसर ने बेचा। गाली बैंक का अफसर सन रहा है। भारत के किसान इतने साक्षर हैं नहीं, और अगर पता भी चल गया तो उस बीमा को हटाने की लंबी प्रक्रिया से गुज़रते गुज़रते दस और काम आ जाते हैं।

हर दूसरे तीसरे दिन लॉगिन डे या महा लॉगिन डे लांच होते हैं, हर ब्रांच को टारगेट दिया जाता है और हर ब्रांच में अधिकारियों को टारगेट दिया जाता

है। लॉगिन डे इसे इसलिए कहा जाता है कि जब तक आप उस टारगेट के हिसाब से किसानों और ग्राहकों की जेब से पैसा नहीं खींचेंगे तब तक आप लॉग आउट यानी कंप्यूटर बंद कर घर नहीं जा सकेंगे। अफसरों के कंप्यूटर पर एक सूचना फ्लैश करती रहती है कि आपका टारगेट 20 अटल पेंशन योजना और जीवन बीमा बेचने की है। बिना बेचे घर नहीं जा सकते। रात को जब ऊपर के कमांड से जब वो बेक हटाया जाता है तब जाकर बैंकर लॉग आउट करता है और ब्रांच बंद कर घर जाता है।

यह क्यों हुआ और इसे लोगों ने कैसे बद्दल कर लिया? नोटबंदी और उसके बाद की यह प्रक्रिया बताती है कि आप चाहें तो लाखों लोगों को नियमित रूप से लूट सकते हैं, लाखों लोगों को रुला सकते हैं और उन्हें हिन्दू मुस्लिम और फ़र्जी राष्ट्रवाद के टापिक में उलझा कर रख भी सकते हैं। मैं समझता था कि आज के लोग ज्यादा स्मार्ट हैं, बैंक सीरीज़ से एक बात समझ आ गई। लोग अब पहले से ज्यादा नादान हैं।

बैंकों में यह प्रक्रिया शुरू तो हुई यूपीए के समय से मगर 2014 के बाद से यह आक्रामक रूप ले चुकी है। टारगेट का दबाव अब यातना प्रताड़ना में बदल चुका है। बड़ी संख्या में स्त्री पुरुष बैंकर बीमार पड़ रहे हैं। लड़कियां शादी नहीं कर रही हैं और जिनकी शादी हुई है उन्हें पांच पांच साल तक साथ रहने का मौका नहीं मिलता है। दो अलग अलग राज्यों में ट्रांसफर का क्या मतलब है? पांच से आठ महीने का गर्भ लेकर महिला बैंकर सौ डेंड सौ किमी की यात्रा कर बैंक जाती हैं। उनका पति 1500 की दूर पोस्टेट है। यह इसलिए किया जाता है ताकि बैंकर खुद अपनी नज़र में गिर जाए। अपनी आवाज़ खो जाए।

जब मैंने लिखना बोलना शुरू किया तो आज दो बैंक के बैंकरों ने बताया कि पांच साल में पहली बार उन्हें शनिवार और रविवार को न आने के लिए कहा गया है। एक बैंकर राजस्थान के थे और एक मध्यप्रदेश के। हमने महिलाओं को शौचालय के नाम पर धमकी देने की बात उठाई तो कई बैंकों

ने बकायदा लिखित आदेश जारी किया है कि महिला शौचालय का निर्माण शरू हो और साफ सफाई भी। बैंकर थोड़े खुश हैं। मुझे बधाई दे रहे हैं।

बैंकर काम करने से नहीं करता रहे मगर काम करने के दौरान जो गुलामी थोपी गई है उससे घुटन हो रही है। साचिए आप स्टेट बैंक आप इंडिया के कर्मचारी हैं और बीमा बेच रहे हैं रिलायस का, टाटा का या बजाज का। किस तरफ से यह सही है। जिसका जो सामान है वो अपना सामान बेचे।

बैंकरों का कहना है कि ग्राहक लेना नहीं चाहता, उसकी आर्थिक स्थिति भी नहीं है। हम उन्हें समझा ही सकते हैं मगर यह कैसे बद्दल कर लिया? नोटबंदी और उसके बाद की यह प्रक्रिया बताती है कि आप चाहें तो लाखों लोगों को नियमित रूप से लूट सकते हैं, लाखों लोगों को रुला सकते हैं और उन्हें हिन्दू मुस्लिम और फ़र्जी राष्ट्रवाद के टापिक में उलझा कर रख भी सकते हैं। बाहर से बैंक बंद दिखता है मगर अंदर कोई बैंकर बैठा रहता है। हम और आप लगातार इस गुलामी को मंजर करते जा रहे हैं।

मैं नहीं जानता कि यह बात कितनी सही है और कैसे साबित की जा सकती है मगर बैंकरों ने ही बताई है। शाखा से कहा जाता है कि आप डिपार्टमेंट लेकर आइये। तो ये सरकारी अधिकारी के पास जाते हैं, कपनी के पास जाते हैं। सरकारी अधिकारी अपना हिस्सा मांगता है। प्रति करोड़ डिपार्टमेंट पर दस से पंदर हजार रुपये रिश्वत के देने पड़ रहे हैं। एक बैंकर ने बताया कि आपस में मिलकर तीन चार लाख का लोन लिया और अब हर महीने उस रिश्वत पर 2000 से 3000 की किशत चुकाते हैं। कई बार बैंक वाले भी इसमें हिस्सेदार होते हैं। यही नहीं बैंकों में एयर कंडीशन और स्टेशनरी की खरीद में ऊपर वाले खुब कमीशन खाते हैं। आप हम जब एसी लेंगे तो पांच सौ ह